

FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

GAETANO NEGRI

Indirizzo

VIA FRATELLI CERVI 108, 80144 NAPOLI

Telefono

Cell.: 3351361981

Fax

E-mail

dott.negri@quipo.it

Nazionalità

Italiana

Data di nascita

06 LUGLIO 1978 NAPOLI

ESPERIENZA LAVORATIVA

• Date (da – a)

***Da Luglio 2017 ad oggi:
Area Manager***

Riportando al Direttore di BU nonché AD della ABC Farmaceutici ho la responsabilità:

- Raggiungere e superare gli obiettivi designati in ambito dei territori di competenza (Campania, Molise e Puglia) entro i tempi ed il budget definiti;
- Garantire che il team interagisca in maniera corretta e proficua con i professionisti sanitari, attraverso la collaborazione con il cliente, garantendo al contempo allineamento alla strategia di lancio e di marketing nazionale;
- Guidare, aiutare, sviluppare e gestire le prestazioni di tutto il team attraverso visite regolari o interazioni remote, andando poi ad attuare revisioni, in affiancamento, della performance.
- Lavorare ed agire come interfaccia tra il mercato, l'azienda, Kol's, farmacisti ed i stakeholder's;
- Garantire che il team sviluppi rapporti professionali e di consulenza a lungo termine con gli operatori sanitari in rispetto alle norme della policy aziendale
- Condurre riunioni di team regionali per promuovere una cultura di collaborazione, supporto, condivisione e confronto sulle best practices e sull'andamento del lavoro svolto verso gli obiettivi condivisi;

Inoltre è richiesta la partecipazione attiva ed una collaborazione continua con diverse figure professionali di sede. In particolare partecipo con la divisione Marketing, Medica e Commerciale:

- alla formulazione delle nuove strategie di business da adottare nei cicli di Informazione e di Vendita,

- Preparazione dei piani di miglioramento degli Agenti;
- Analisi degli obiettivi vendita e valutazione dei forecast stabiliti con la Direzione;
- gestione dell'organizzazione degli HM
- gestione dei rapporti con i Dir. Reg. delle SSR;

Da Maggio 2017 a Luglio 2017:

Area Manager

- Territorio di competenza Lazio, Campania e Sicilia per la linea Sanofy Aventis Mag2
- gestire la rete di Informatori Medico Scientifici;
- individuare nuove opportunità di business;
- gestire e sviluppare rapporti con i Kol's.

Da Gennaio 2016 a Maggio 2017:

- ISF Specialist.

Per la CSO Pharmitalia SpA, area di competenza Campania e Basso Lazio

- responsabilità dell'informazione medica Scientifica presso la classe medica Specialistica
- gestione dei rapporti con KOL e Farmacisti Ospedalieri; area di competenza;

Da Aprile 2014 a dicembre 2015:

- Consulente vendita in Infanzia Pharma

presso la Infanzia Pharma una start up aziendale, specializzata nella commercializzazione di integratori alimentari e nutraceutici:

- istaurare e mantenere un rapporto costante con i KOL's sul territorio Campano in area pediatrica,
- gestione dei rapporti con specialisti ospedalieri e farmacisti ospedalieri.ù

Da 07/01/2012 al 30/04/2014:

ISF Primary Care Merck Sharp & Dhome

linea RBP Gp (area osteoarticolare-respiratorio) con il ruolo di ISF gestendo un target medici: ortopedici, allergologi, pneumologi, internisti, otorini e medici di medicina generale.

Da 01/01/2007 al 07/01/2012:

-Product Specialist: Merck Sharp & Dhome

Nel gennaio 2007, grazie ai risultati raggiunti negli anni precedenti, ed alla disponibilità ad una intensa mobilità sul territorio campano, ebbi l'opportunità di entrare a far parte della linea CVM SPEC della MSD Italia, ricoprendo il ruolo di Product Specialist, area cardiovascolare/metabolica. In particolare:

- gestione relazioni con gli Opinion Leader e con stakeholder di riferimento dei territori di competenza;
- gestione e relazione con i responsabili di servizi farmaceutici delle Asl e delle strutture ospedaliere di competenza, seguendo la fase di inserimento dei farmaci di competenza all'interno del Prontuario Terapeutico Ospedaliero;
- gestione ed organizzazione con una collaborazione costante del Msl degli HM nei reparti di maggiore business;

In collaborazione con la Direzione Medica, ho gestito nei reparti UTIC di competenza diversi studi osservazionali Nazionali tra cui:

- GOOTIC
- BLITZ4

consistenti nell'analizzare i risultati clinici ottenuti nei pazienti icato o infartuato con o senza la terapia da noi proposta.

Da 02/02/2003 a 01/01/2007:

ISF Merck Sharp & Dhome

Primary Care linea Neures della Merck Sharp & Dhome S.p.A Italia. Informazione scientifica principalmente sulla medicina di base in aree terapeutiche: respiratoria, neurologia ed urologica.

<ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore 	<p>MSD Italia S.r.l., Via Vitorchiano 158, 00198 Roma</p> <p>Chimico Farmaceutico</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) <p>Farmacista collaboratore presso la</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nome e indirizzo del datore di lavoro • Tipo di azienda o settore 	<p>Da 26/07/2002 al 02/02/2003: Farmacia Panariello.</p> <p>Farmacia Panariello, Corso Umberto I Napoli</p> <p>Farmacia</p>
ISTRUZIONE E FORMAZIONE	
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) <ul style="list-style-type: none"> • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione <ul style="list-style-type: none"> • Qualifica conseguita <ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) 	<p>Da 09/1997 a 07/2002 Corso di Laurea in Farmacia "Vecchio Ordinamento" votazione di 105/110. Università degli studi di Napoli Federico II</p> <p>Farmacista</p> <p>Da 12/2000 al 07/2002: La tesi di laurea Specialistica è stata sviluppata da una collaborazione di due anni con il team di ricerca diretto dal Prof. A. Calignano nel Dipartimento di Farmacologia e Tossicologia dell'Università Federico II di Napoli. Titolo del lavoro svolto: Il ruolo dei Cannabinoidi nel dolore Neuropatico.</p>
<p>CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI E RELAZIONALI <i>Acquisite nel corso della vita e della carriera.</i></p>	<p>Autorevole, umile, grande capacità nel gestire lo stress e le priorità nei lavori da svolgere, determinato ed ambizioso. Buone abilità comunicative ed organizzative Perfezionato competenze relazionali con i corsi aziendali: -Alto Impatto eseguito dalla società Dynamos e diretto dal Dr.R.Scatigna .; -corso sulle tecniche gestionali del team, eseguito dalla società Winch di Milano, diretto dal Dott. Bacchiddu Davide, in ABC Farmaceutici.</p>
<p>MADRELINGUA</p>	<p>ITALIANA</p>
<p>ALTRE LINGUA</p>	<p>INGLESE : NTERMEDIO NELLA COMPrensIONE E TRADUZIONE DI STUDI CLINICI. INTRAPRESO INSCRIZIONE AD UN CORSO PER SVILUPPARE E MIGLIORARE L'ASPETTO COMUNICAZIONALE.</p>
<p>CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE <i>Con computer</i></p>	<p>Alta capacità di gestione ed utilizzo del personal computer e dei software e crm aziendali. windows, pacchetto office Excel, Word, e Power Point, Outlook ed Internet.</p>

Il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali ai sensi del decreto legislativo n°196 del 30 giugno 2003 e del GDPR Regolamento UE 2016/679

Napoli. 12 luglio 2021

In fede
Gaetano Negri

